



# Antecipação de Recebíveis



Políticas e regras



# Antecipação de recebíveis



## O que é?

A antecipação de recebíveis é uma operação financeira que permite à empresa receber antes valores de vendas a prazo que ainda não foram liquidados. Na prática, **é o adiantamento de um capital que já pertence ao negócio, mas que estaria disponível apenas no futuro**. Esse recurso contribui para **manter o capital de giro e reforçar o caixa da empresa**, sobretudo em momentos de maior pressão econômica.

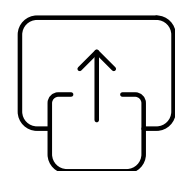


## Como funciona

A operação ocorre a partir de transações já realizadas por cartão de crédito. Ao solicitar a antecipação, a **iugu**, avalia as movimentações, define as condições e aplica uma taxa para liberar os valores. Diferente de um empréstimo, não há captação de recurso externo: **trata-se de um adiantamento do próprio faturamento da empresa**.

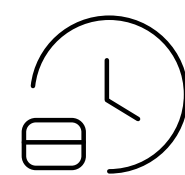


# Vantagens



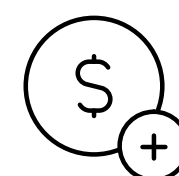
## Uso de recursos próprios

Reduz a necessidade de recorrer a empréstimos ou financiamentos, geralmente mais caros.



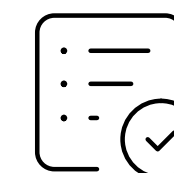
## Disponibilidade rápida

Na iugu, após a solicitação, os valores elegíveis para antecipação são disponibilizados no mesmo dia (D0), dentro da janela operacional.



## Mais previsibilidade no caixa

Facilita a programação de pagamentos, investimentos e melhorias.



## Agilidade em imprevistos

Garante liquidez imediata para despesas emergenciais.

## Flexibilidade na iugu

Antecipação por valor, permitindo selecionar parcelas específicas.

Configuração automática ou manual, com periodicidade diária, semanal ou mensal.

Múltiplas antecipações no mesmo dia, desde que haja saldo disponível.

Disponibilidade em D0 sem grade fixa, simplificando o acesso em comparação a alguns concorrentes.



## Modelos de antecipação

A iugu oferece um modelo de antecipação por valor que permite realizar tanto operações integrais quanto parciais. A configuração pode ser feita de forma manual ou automática, conforme a necessidade da empresa.

### Tipos de operação

**Operação parcial** - Permite antecipar parte do saldo disponível, informando o valor que deseja receber. **Esse modelo oferece maior controle sobre o fluxo de caixa e flexibilidade na gestão financeira.**

**Operação total** - Permite antecipar até o limite dos recebíveis elegíveis, de acordo com o perfil e as regras da operação. **Esse modelo é indicado para empresas que buscam maior previsibilidade de caixa, com liberação automática dos valores elegíveis conforme a configuração definida.**

### Configuração da operação

**Manual** - O cliente escolhe quando realizar cada antecipação.

**Automática** - A antecipação ocorre de forma recorrente (diária, semanal ou mensal), conforme a configuração definida.



# Política e regras de oferecimento

A iugu, supervisionada pelo BACEN, aplica critérios internos de análise que visam segurança financeira, sustentabilidade da operação e proteção da base de clientes.

## 1 Critérios de entrada (quem pode antecipar)

A antecipação está disponível para clientes que apresentam histórico consistente de relacionamento e movimentação na plataforma.

### Clientes

- Relacionamento ativo com a iugu.
- Operações com cartão passam por análise de crédito e prevenção à fraude.

### Recebíveis

- Elegíveis:** recebíveis com prazo de liquidação futuro.
- Não elegíveis:** vendas muito recentes, ainda sujeitas a maior risco de chargeback.

### Exceções (novos clientes)

- Clientes recém-ingressos podem ter acesso à antecipação mediante apresentação de evidências de histórico positivo em outras processadoras ou instituições financeiras.
- Casos excepcionais passam por análise e deliberação do Comitê de Crédito.



# Política e regras de oferecimento

A iugu, supervisionada pelo BACEN, aplica critérios internos de análise que visam segurança financeira, sustentabilidade da operação e proteção da base de clientes.

## 2 Indicadores de análise de crédito

Nossa avaliação considera um conjunto de indicadores financeiros, operacionais e reputacionais.

### Entre eles:

- Volume e estabilidade do faturamento;
- Histórico de chargebacks;
- Indicadores de crédito disponíveis no mercado;
- Situação financeira e ausência de inadimplência;
- Reputação pública da empresa;
- Classificação de risco do setor de atuação.

**Esses fatores são analisados em conjunto para definir a elegibilidade e as condições da antecipação.**

Cada solicitação passa por avaliação individual, considerando o perfil da empresa e sua base transacional e o histórico de relacionamento com a plataforma.



# Política e regras de oferecimento

A iugu, supervisionada pelo BACEN, aplica critérios internos de análise que visam segurança financeira, sustentabilidade da operação e proteção da base de clientes.

## 3 Classificação de perfil operacional

### Classificação de perfil

Para garantir segurança financeira e sustentabilidade da operação, a iugu utiliza um modelo interno de avaliação que classifica os clientes em diferentes perfis operacionais.

#### Essa classificação considera fatores como:

- Tempo de relacionamento com a plataforma;
- Estabilidade e volume do faturamento;
- Histórico de chargebacks;
- Indicadores de crédito disponíveis no mercado;
- Reputação pública da empresa;
- Setor de atuação.

Com base nessa análise, cada cliente recebe um perfil operacional que determina os limites e condições da antecipação.

Perfil operacional	Características gerais	Regra de antecipação
<b>Perfil consolidado</b>	Histórico consistente, operação estável e baixo índice de eventos negativos	Antecipação de até 100% dos recebíveis elegíveis
<b>Perfil intermediário</b>	Operação com histórico positivo, porém com menor tempo de relacionamento ou variabilidade de volume	Antecipação de até 100% dos recebíveis elegíveis
<b>Perfil inicial</b>	Empresas em estágio inicial de relacionamento ou com maior necessidade de monitoramento transacional	Antecipação de até 100% dos recebíveis elegíveis

A classificação é revisada periodicamente com base na evolução da operação do cliente. Setores com restrições operacionais podem não ser elegíveis para antecipação, conforme políticas internas de risco.

**Setores proibidos** - Jogos/apostas, reembolso e saúde, ONGs/ OSCs, intermediação de pagamentos. Esta lista é exemplificativa e está sujeita às políticas de compliance vigentes. Consulte seu gerente de contas para confirmar a elegibilidade do seu modelo de negócio.



# Política e regras de oferecimento

A iugu, supervisionada pelo BACEN, aplica critérios internos de análise que visam segurança financeira, sustentabilidade da operação e proteção da base de clientes.

## 4 Condições da operação

### Garantias da antecipação

Para garantir a segurança da operação e a estabilidade financeira do serviço de antecipação, a iugu utiliza mecanismos de garantia. Um desses mecanismos é a retenção de garantia, que funciona como uma reserva temporária vinculada à operação. Essa retenção ajuda a proteger a operação contra eventos que possam ocorrer após a liberação do capital, como:

- ✓ Chargebacks (estornos de vendas)
- ✓ Cancelamentos de transações
- ✓ Fraudes ou inconsistências operacionais

### Reserva de segurança

A retenção funciona como uma reserva de

segurança temporária, proporcional ao perfil operacional do cliente. De forma geral, essa reserva pode variar aproximadamente entre 5% e 30% do valor antecipado. Além da retenção, a operação também pode utilizar outros mecanismos de garantia, como:

- ✓ Saldo disponível em conta;
- ✓ Retenção de agenda de recebíveis;
- ✓ Vinculação de recebíveis registrados na CERC.

### Papel da CERC

A CERC é a registradora responsável por centralizar os recebíveis de cartão no Brasil. Ela funciona como um sistema de registro oficial que garante:

- ✓ Transparência da agenda de recebíveis;
- ✓ Segurança para evitar dupla negociação de recebíveis;
- ✓ Possibilidade de vinculação de recebíveis como garantia em operações financeiras.

### Liberação da reserva

O valor retido permanece custodiado na conta iugu do cliente. A liberação ocorre conforme a evolução da operação:

- ✓ **Clientes com antecipações pontuais:** liberação após o período de segurança da operação;
- ✓ **Clientes com antecipação recorrente:** ajuste contínuo da garantia ao longo do tempo.



# Política e regras de oferecimento

A iugu, supervisionada pelo BACEN, aplica critérios internos de análise que visam segurança financeira, sustentabilidade da operação e proteção da base de clientes.

## 5 Precificação

As condições de antecipação são definidas com base no perfil operacional do cliente, no histórico da operação e nas condições de mercado.

As taxas são dinâmicas e podem variar ao longo do tempo conforme fatores como custo de capital, volume transacional e perfil da operação.

## 6 Monitoramento

Para garantir a segurança da operação, a iugu realiza acompanhamento contínuo dos indicadores financeiros e transacionais da base de clientes.

**Esse monitoramento inclui análise periódica de fatores como:**

- Estabilidade do faturamento;
- Comportamento de chargebacks;
- Padrões transacionais;
- Concentração de recebíveis;
- Consistência de repasses das adquirentes.

Em situações de oscilações atípicas ou indícios de risco operacional, podem ser aplicadas medidas preventivas, como a revisão temporária das condições de antecipação, enquanto a análise é realizada.



# Política e regras de oferecimento

A iugu, supervisionada pelo BACEN, aplica critérios internos de análise que visam segurança financeira, sustentabilidade da operação e proteção da base de clientes.

## 7 Proteção preventiva

Em situações excepcionais, como suspeitas de fraude, inconsistências operacionais ou eventos que possam impactar a segurança da operação, a iugu pode adotar medidas temporárias de proteção.

Essas medidas têm como objetivo preservar a estabilidade financeira da operação e proteger tanto o cliente quanto o ecossistema de pagamentos.

## 8 Responsabilidades

**A operação de antecipação envolve diferentes áreas especializadas da iugu:**

- Crédito:** Responsável pela análise e avaliação dos indicadores de risco.
- Tesouraria:** Responsável pela definição das condições financeiras da operação.
- Comercial e Customer Success:** Responsáveis pela orientação e acompanhamento dos clientes.
- Atendimento:** Responsável pelo suporte operacional.
- Prevenção à fraude:** Responsável pelo monitoramento de padrões transacionais e aplicação de controles preventivos.
- Comitê de Crédito:** Responsável pela análise e deliberação de casos excepcionais.



tecnologia que  
vira potência